



**DAS IGEL  
PARTNER –  
PROGRAMM:  
GET MORE  
GUIDANCE  
EQUIPMENT  
TRAINING**

# GET IGEL Partner-Programm

- ▶ Unsere Leistungen für IGEL Partner.
- ▶ Der Weg zum Authorized Partner.



## Inhalt

IGEL Technology – unser Profil  
GET: das Konzept für erfolgreiches Wachstum  
Fit für einen weltweiten Wachstumsmarkt  
Guidance  
Equipment  
Training  
Authorized IGEL Partner

# IGEL Technology – unser Profil



IGEL Technology GmbH entwickelt, produziert und vertreibt die gesamte Bandbreite von Linux- und Windows-basierenden Terminals und Thin Clients. IGEL besetzt eine technologische Spitzenposition und gehört zu den führenden Herstellern weltweit. Der Erfolg von IGEL basiert auf vier Kernkompetenzen und einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit dem Channel.

## ► Thin Clients

Die breite plattformübergreifende Produktpalette sowie der enorme Funktionsumfang der innovativen Firmware integrieren sich problemlos in vorhandene IT-Strukturen. Sie ermöglichen somit die nachhaltige Optimierung der Produktivität und Effizienz der unternehmensweiten IT-Infrastruktur.

## ► Development

Aufgrund der herausragenden Expertise aus den Bereichen Terminals und Thin Clients zählt neben der exzellenten Hardware die individuelle Anpassung an Kundenbedürfnisse zu den wichtigsten Kundenvorteilen.

## ► Services

Das ausgefeilte Support- und Presales-Netzwerk garantiert die schnelle Bearbeitung der Kundenwünsche und sichert den Business Continuity.

## ► Solutions

IGEL Clever Clients haben sich weltweit in vielen Branchen mit speziellen und individualisierten Lösungen bewährt.



# GET: das Konzept für erfolgreiches Wachstum



## ► Level I: Get IGEL für alle

Mit dem GET IGEL Partner-Programm kommt IGEL Technology dem Wunsch vieler Partner nach, die vielfältigen Unterstützungsmöglichkeiten für den Channel in gebündelter Form darzustellen. IGEL Technology hat aufgrund der hervorragenden Zusammenarbeit mit den weltweit bestehenden Partnern in den vergangenen Jahren ein beeindruckendes Wachstum erlebt, welches durch die Strukturierung der Zusammenarbeit im GET IGEL Partner-Programm zum Wohl aller Partner weiter fortgesetzt werden soll.

## ► Level II: Authorized IGEL Partner

Zusätzlich zum GET IGEL Partner-Programm, dessen Maßnahmen für alle Channel-Partner offen sind, bieten wir die Qualifizierung und Zertifizierung zum Authorized IGEL Partner. Indem Sie das Authorized Partner Package inkl. Training, Hardware und Informationsmaterial zum Vorzugspreis von 249,- € erwerben, können Sie sich zum Authorized IGEL Partner qualifizieren und zertifizieren lassen und sich so mit Know-how und Equipment vom Wettbewerb unterscheiden.

Werden Sie also Authorized IGEL Partner und nutzen Sie alle Vorteile des **GET** IGEL Partner-Programms sowie die zusätzlichen Leistungen für Authorized IGEL Partner.

# Level I: Das GET IGEL Partner-Programm

## Fit für einen weltweiten Wachstumsmarkt

### ► Die 3 Säulen

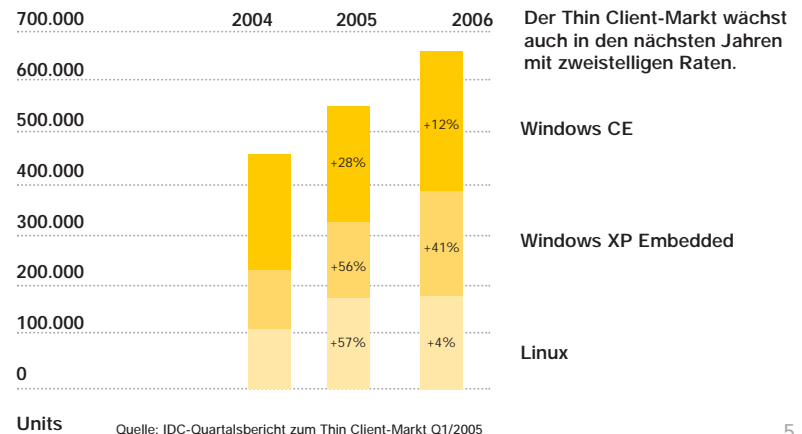
Das GET IGEL Partner-Programm baut auf folgenden Säulen auf:

**G = GUIDANCE**  
**E = EQUIPMENT**  
**T = TRAINING**

Zusätzlich kann man sich zum Authorized IGEL Partner zertifizieren lassen. Als treibende Kraft im Thin Client-Markt wollen wir Ihnen nicht nur erstklassige Produkte, sondern auch exzellenten Service und direkte Partnerunterstützung bieten. Das GET IGEL Programm richtet sich an Channel-Partner, für die wir die Vorteile und Angebote nun in ein umfassendes Konzept eingebettet haben. Sie erhalten auf diese Weise hinsichtlich Know-how, Ausstattung und Expertise echte Vorteile gegenüber dem Wettbewerb und können so aktiv am Erfolg des Unternehmens teilhaben sowie Ihren eigenen Erfolg vorantreiben.

### ► Überdurchschnittliches Wachstum

Thin Client Computing ist weltweit auf dem Vormarsch. Die Analysten von IDC erwarten für die nächsten Jahre durchgängige Wachstumszahlen im zweistelligen Bereich, wobei Westeuropa neben den USA und Japan zu den Hauptmärkten gehört. Die wichtigsten Betriebssysteme im Thin Client-Bereich sind neben Linux vor allem Windows CE und Windows XP Embedded. Hier ist IGEL mit seinen sowohl Linux- als auch Windows-basierenden Lösungen optimal aufgestellt. Beste Bedingungen also für Sie, sich als GET IGEL Partner erfolgreich am Thin Client-Markt zu behaupten.





## Guidance: IGEL unterstützt Sie

**Unter dem Aspekt Guidance versteht IGEL Technology sowohl die verstärkte Information und Anleitung in technologischer Hinsicht als auch die Unterstützung beim Vertrieb sowie bei der Finanzierung von Projekten. Für Sie als unser Partner bedeutet diese konkrete Orientierungshilfe einen wesentlichen Kompetenzvorsprung zur weiteren Steigerung Ihres Erfolgs.**

### **Information**

Als wichtigste Neuerung ist neben einer direkten Partner-Hotline unter +49 (0) 421 1769 311 mit Ansprechpartnern bei besonderen Projekten auch der Zugang zur IGEL Produktentwicklung in Augsburg sowie allgemein der marktbezogene Know-how-Transfer, z.B. durch Whitepaper, vorgesehen.

### **Vertrieb**

Für bestmögliche Vertriebstätigkeiten seitens der Partner setzt das GET IGEL Partner-Programm auf eine klare und regelmäßige Informationspolitik, bei der Sie Neuigkeiten, Updates sowie Aktionen und Veranstaltungen rund um das Unternehmen und seine Produkte erfahren. Weitere Bestandteile sind ein klar strukturiertes Partnermodell sowie die Vorortunterstützung bei nationalen und internationalen Projekten.

Nach erfolgreicher Projektanmeldung mit dem Project Announcement Sheet genießen Sie Projektschutz und erhalten Projektpreise sowie die Möglichkeit zum Rückrufservice für Angebots- bzw. Pflichtenhefterstellungen. Bei größeren Projekten bietet Ihnen IGEL auch technische Pre-Sales-Unterstützung.

Als Ergänzung zum regulären Vertrieb unterstützt IGEL Sie auch projektweise bei der Inzahlungnahme und Vermarktung von Alt- und Gebrauchtgeräten. Hierdurch werden z.B. gemeinnützige Verbände, Initiativen und Organisationen mit Ausrüstung und Geräten gefördert.

### **Finanzierung**

IGEL leistet im Rahmen des GET IGEL Partner-Programms auch Hilfestellung bei Finanzierungsmodellen. Dies geschieht z.B. durch das Angebot spezieller projektbezogener Finanzierungslösungen oder durch Vermittlung von jeweils abgestimmten Zahlungsmodalitäten.

### **Branchenspezifische Lösungskompetenz**

IGEL stimmt seine Produkte jeweils auf die entsprechenden Branchen ab. Durch die langjährige Projekt und Zusammenarbeit mit seinen entsprechenden Partnern verfügt das Unternehmen über exzellentes branchenspezifisches Know-how in den Bereichen Automobil, Finanz- und Versicherungsunternehmen, Forschung und Lehre, öffentliche Verwaltungen, Gesundheitswesen, Handel und andere mehr. Dieses Wissen wollen wir über unsere Key Account Manager an unsere Partner weitergeben. Wir nehmen als Branchen-Partner diejenigen Partner auf die Website, die in der Vergangenheit schon nachweislich zwei Projekte (nicht zwangsläufig mit IGEL) in der Branche realisiert haben und die über zwei Mitarbeiter mit entsprechender Erfahrung verfügen.

# Guidance



Unsere Leistungen:	Vorteile für Sie als unser Channel-Partner:
<b>Information/Führung/Anleitung/Austausch</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Persönlicher Ansprechpartner</li> <li>&gt; Vertriebsunterstützung</li> <li>&gt; Direkte Partner-Hotline +49 (0) 421 1769 311</li> <li>&gt; Zugang zur Produktentwicklung</li> <li>&gt; Whitepaper und Backgrounder als Hintergrundinformation</li> <li>&gt; Channel Newsletter</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Unterstützt Sie bei Fragen, bei der Erarbeitung von Lösungswegen und beim Vorantreiben der Geschäftsentwicklung</li> <li>Hilfestellung bei Ausschreibungen und Projekten</li> <li>Kurzfristige Beantwortung aller Fragen zu Vertrieb und Technik</li> <li>Direkter Know-how-Transfer für spezielle Projekte ermöglicht die schnelle Anpassung an kundenspezifische Anforderungen</li> <li>Markt- und wettbewerbsbezogenes Know-how hebt Sie deutlich von Ihren Wettbewerbern ab und schafft zusätzliche Glaubwürdigkeit durch Kompetenz</li> <li>Transparente Informationspolitik über die Tätigkeiten und Aktivitäten bei IGEL</li> </ul>
<b>Vertrieb</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Internationale Vertriebsunterstützung</li> <li>&gt; Beständige Preislisten</li> <li>&gt; Hinweis auf Ausschreibungen, Rückrufservice für Angebots- oder Pflichtenhefterstellung</li> <li>&gt; Projektschutz nach Projektanmeldung</li> <li>&gt; Pre-Sales Projektunterstützung</li> <li>&gt; Vertrieb nur über den Channel</li> <li>&gt; Unterstützung bei der Rücknahme von Alt-/Gebrauchtgeräten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Für sicheren Projektschutz auch über Ländergrenzen hinweg</li> <li>Verlässliche Kalkulationsgrundlagen schaffen Vertrauen und fördern Beziehungen</li> <li>Unterstützung bei Projektangeboten</li> <li>Verhindert Konkurrenzsituation unter den IGEL Partnern</li> <li>Kostenlose personelle Unterstützung für Ihre Kundenbeziehung</li> <li>Unterstützung der Vertriebstätigkeit, keine Konkurrenz durch Direktvertrieb</li> <li>Fördert den Verkauf von Neugeräten im Projekt</li> </ul>
<b>Finanzierung</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Kooperation mit dem Kreditversicherer Hermes</li> <li>&gt; Unterstützung bei Finanzierungslösungen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Erweiterung Ihres Finanzierungsrahmens</li> <li>Ermöglicht das Angehen komplexer und umfangreicher Projekte auch für kleinere Partner</li> </ul>
<b>Branchen-Lösungskompetenz</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Nennung als spezialisierter Partner auf der IGEL Website</li> <li>&gt; Key Accounter in den Bereichen: Automotive, Banking &amp; Finance, Science &amp; Education, Government, Healthcare, Retail</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Erhöhtes Werbepotenzial für Ihr Unternehmen</li> <li>Branchenspezifische Beratung, mit der Sie Insider-Informationen zu Märkten, Schwerpunkten und Besonderheiten erhalten</li> </ul>



## Equipment: IGEL rüstet Sie aus

Die optimale Ausstattung der Partner mit Produkten, Margen und Konditionen sowie Marketingunterstützung und Dienstleistungen seitens IGEL ist ein entscheidender Bestandteil für eine erfolgreiche Zusammenarbeit. Sie können damit Kundenanfragen besser bedienen und Projektgeschäfte erfolgreich angehen.

### Hardware und Technologien

Nur wer die Produkte und ihre Vorteile aus eigener Erfahrung kennt, kann auch andere überzeugen. IGEL stellt Ihnen daher kostenlose Teststellungen und während der Teststellung Partner- und Kunden-Hotline-Support zur Verfügung. Bei Eigenbedarf wie z.B. Präsentationszwecken im Geschäft oder auf Messen können Sie die Produkte und das Zubehör zudem zu vergünstigten Preisen beziehen. Zur Abrundung des Produktangebotes unterhält IGEL für Sie einen Online Shop mit Werbeartikeln, die Sie über die IGEL Website [www.igel.com](http://www.igel.com) beziehen können. IGEL Produkte lassen sich in der Firmware gezielt auf die Kundenbedürfnisse zuschneiden und werden auf Linux- und Windows-Basis ständig weiterentwickelt. Partner können dank dieser Flexibilität jeweils individuell zusammengestellte und angepasste Lösungen bereitstellen.

### Konditionen und Margen

IGEL ist nur dann erfolgreich, wenn auch Sie Erfolg haben. Dementsprechend bietet Ihnen IGEL erstklassige Konditionen. Wettbewerbsfähige Preise und hohe Margen stellen für Sie eine optimale Ausgangsbasis für gewinnbringende Geschäfte und Projekte dar.

### Marketing

Informationsmaterialien zu Produkten, Branchenlösungen und Technologien bilden einen festen Bestandteil bei der Partnerunterstützung. Broschüren mit dem aufgedruckten Logo des jeweiligen Partners unterstreichen dessen hervorhebbare Stellung und die zu erwartende Lösungskompetenz. IGEL unterstützt Sie dabei zudem mit individuell zugeschnittenen Marketingmaßnahmen, für deren technische Umsetzung (Versand bei Mailingaktionen etc.) weitere Dienstleister herangezogen werden. Das GET IGEL Partner-Programm setzt auch neue Maßstäbe bei der Informationspolitik. Speziell zur Weitergabe von produkt- und technologiebezogenen Vertriebsargumenten stellt

IGEL nun PowerPoint-Präsentationen bereit, in der sowohl IGEL als auch Sie als Partner mit Namen und Logo genannt sind. Dies stärkt auf Kundenseite das Vertrauen in Ihre Lösungskompetenz. Eine weitere Neuerung stellen gemeinsame PR- und Öffentlichkeitsarbeits-Aktivitäten von IGEL und seinen Partnern dar. Hier können beispielsweise technische Whitepaper, Studien oder Success Stories realisiert werden, zu deren Erstellung externe Marketing- und PR-Agenturen herangezogen werden.

### Veranstaltungen

IGEL unterstützt Veranstaltungen von Fachhandelspartnern sowie in bestimmten Fällen auch Fachtagungen zu Branchenschwerpunkten. Hierzu erhalten Sie von uns z.B. Eventmaterialien wie Messedisplays und Mobiliar als Leihstellung. Wir ermöglichen Ihnen aber auch die Teilnahme an Speaker Slots und stellen hierfür Präsentationen zur Verfügung.

### Präsentation

Vortragsmöglichkeit zur Darstellung Ihres Unternehmens und Ihrer Produkte & Dienstleistungen, Präsentationsmaterial von IGEL.

### Support und Service

Mit GET IGEL bauen wir zugleich unser umfassendes Servicekonzept aus und bieten in allen Phasen eines Projektes kompetente Beratung und Sales-Unterstützung. Für technische Fragen per Telefon werden bei Großkunden ein direkter Support-Ansprechpartner bei IGEL benannt sowie ein kostenloser E-Mail-Support eingerichtet.

### Online

Die Unterstützung für Sie dehnt IGEL auf das Internet aus. Branchenspezialisten werden mit Logo und direktem Link auf der Website gelistet und erhalten auf diese Weise zusätzlichen Traffic und Präsenz.



Unsere Leistungen:	Vorteile für Sie als unser Channel-Partner:
<p><b>Hardware</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Teststellungen mit kostenlosem Partner- und Kunden-Hotline Support</li> <li>&gt; Geräte für Eigeneinsatz und für Präsentationszwecke</li> <li>&gt; Equipment für Messen/Ausstellungen, Personal auf Ausstellungen</li> <li>&gt; Merchandise Shop für kostenpflichtige Giveaways</li> </ul>	<p>Sie und Ihre Kunden können die Geräte vor dem Kauf 30 Tage kostenlos testen und sich einen genauen Eindruck vom Produkt und seinen Eigenschaften machen          Sie erhalten vergünstigte Preise und können mit dem Eigeneinsatz zusätzliche Erfahrungen mit den Geräten und der Technologie machen          Sie erhalten vergünstigte Preise und können die Produkte „hautnah“ präsentieren          Streuartikel und hochwertige Präsente dienen zur Kundenbindung</p>
<p><b>Monetär</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Gute Konditionen und wettbewerbsfähige Preise</li> <li>&gt; Hohe Margen im Vergleich zu PCs</li> <li>&gt; Projektpreise erhältlich bei Projektanmeldung</li> <li>&gt; Funded Head, Man on Site</li> </ul>	<p>Sie sichern sich Konkurrenzfähigkeit gegenüber Mitbewerbern          Als Channel-Partner können noch Gewinne generiert werden          Sie sichern sich Konkurrenzfähigkeit bei Ausschreibungen          Sie erhalten nach Absprache Unterstützung</p>
<p><b>Marketing</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Prospektmaterial mit Eindruck Ihres Logos, Ihrer Anschrift</li> <li>&gt; Individuell auf den Partner zugeschnittene Marketingmaßnahmen (Mailings)</li> <li>&gt; Marketingunterstützung in vielen Bereichen</li> </ul>	<p>Material kann ohne eigenen Marketingaufwand zur Verkaufsförderung verwendet werden          Aktionsmaterial richtet sich genau an Ihre Branche/Zielgruppe          PR/Öffentlichkeitsarbeit, gemeinsame Success Stories und Studien, E-Mail-Newsletter, Präsentationen</p>
<p><b>Veranstaltungen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Gemeinsame Roadshows mit dem Distributor für Fachhandel</li> <li>&gt; POS-Material</li> <li>&gt; Präsentation</li> </ul>	<p>Personelle und geräteseitige Unterstützung          Sie erhalten Messe-Equipment wie Panel, Poster, Vitrine etc. als Leihstellungen          Vortragsmöglichkeit zur Darstellung Ihres Unternehmens und Ihrer Produkt &amp; Lösungen, Präsentationsmaterial von IGEL</p>
<p><b>Produkte/Technik</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Hervorragende und breite Produktpalette</li> <li>&gt; Customizing von Produkten</li> <li>&gt; Kontinuierliche Entwicklung in Deutschland</li> </ul>	<p>Produkte mit Windows- oder Linux-Betriebssystemen können in kleinen und großen Netzwerken eingesetzt werden          Firmware-Anpassungen ermöglichen Ihnen das Anbieten von Speziallösungen          Die Technik wird in Deutschland entwickelt und kann somit direkt auf die Kundenbedürfnisse abgestimmt werden</p>
<p><b>Support &amp; Service</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Umfassendes Servicekonzept</li> <li>&gt; Beratung vor, während und nach dem Projekt</li> </ul>	<p>Kompetente Serviceeinsätze geben Ihnen kompetente und schnelle Hilfe und Unterstützung          Pre- und After-Sales-Unterstützung durch IGEL sichert optimale Kundenbetreuung</p>
<p><b>Online</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>&gt; Firmware Update und kostenlose IGEL Remote Management Suite downloadbar</li> <li>&gt; Partner-Events werden auf der Website ausgewiesen</li> <li>&gt; Download-Bereich für Datenblätter sowie Fotos</li> </ul>	<p>Software ist stets in der aktuellen Version verfügbar          Sie können hier von der IGEL Marketing-Power partizipieren          Kostenloses Marketingmaterial steht zu jeder Zeit zur Verfügung</p>



## Training: IGEL bildet Sie aus

**IGEL vervollständigt das Angebot an seine Partner durch gezielte Trainingsmaßnahmen. Trainings in den Bereichen Vertrieb und Technik sollen dabei helfen, Ihnen stets den aktuellsten Wissensstand über Produkte, Technologien und Branchen zu vermitteln. Unsere Trainings geben Ihnen somit effektives Rüstzeug im Umgang mit Ihren Kunden und Projektpartnern.**

### **Qualifizierung und Training**

Regelmäßige Sales- und Techniktrainings vermitteln Wissen und Informationen, mit denen sich Partner, Distributoren und Reseller effektiv vom Wettbewerb unterscheiden und abheben können. Indem wir wertvolles Know-how an Sie weiter geben, können Sie wesentlich effektiver und erfolgreicher Projekte angehen und realisieren.



### **Unsere Leistungen:**

#### **Qualifizierungen/Trainings**

- > Regelmäßige Sales-Trainings
- > Regelmäßige Techniktrainings

### **Vorteile für Sie als unser Channel-Partner:Unsere Leistungen:**

Sie erhalten Vertriebstrainings direkt von der Quelle und an verschiedenen Standorten. Wir bieten Ihnen Trainings als Einstiegshilfe in das Themenfeld Server Based Computing mit Thin Clients ebenso wie Spezialtrainings für die Bereiche Support, Pre-Sales oder Remote-Administration mit der IGEL Remote Management Suite.

# Training

## Level II: Authorized IGEL Partner

### Über Wissen zum Erfolg



Die Qualifizierung und Zertifizierung zum Authorized IGEL Partner ist die entscheidende Ergänzung zum GET IGEL Partner-Programm und kombiniert die Hardwareausstattung mit einem effizienten Training. Um Authorized IGEL Partner zu werden, müssen Sie an einem Sales- und einem Technik-Training teilnehmen. Dazu erhalten Sie ein Demogerät (z.B. IGEL Compact) inkl. Marketingmaterial (Image-Mappen, Produktfolder, Anwenderberichte, PoS-Material wie Fahnen, Poster, ein Partnerschild und Giveaways). Das Authorized Partner Package inkl. Trainings stellt somit das effektive Rüstzeug für den fundierten und kompetenten Vertrieb der IGEL Produkte für Sie bereit.

## Level II: Ihr Weg zum Authorized IGEL Partner

Authorized IGEL Partner können Sie werden, indem Sie das Authorized Partner Package (im Wert von über € 590,-) zum Vorzugspreis von € 249,- erwerben. Sie müssen dann an den im Package enthaltenen Sales- und Techniktrainings teilnehmen und einen festen Ansprechpartner für alle IGEL relevanten Themen in Ihrem Unternehmen benennen. Zudem soll mindestens ein fest angestellter Techniker zum Support der IGEL Produkte bereit gestellt werden. Der Antrag zum Authorized IGEL Partner liegt dieser Broschüre bei.

Authorized IGEL Partner erhalten, zusätzlich zum GET Programm:	Vorteile für den Authorized IGEL Partner:
> Differenzierung am Markt durch Qualifizierung und Zertifizierung	Als Authorized IGEL Partner werden Sie mit Ihrem Logo auf der IGEL Website besonders hervorgehoben
> Nutzung des Authorized Partner-Logos	Sie profitieren vom positiven IGEL Branding
> Leads aus Ihrer Region / aus Ihrem Branchensegment	Direkte Weitergabe von Anfragen
> Ein direkter Ansprechpartner	Beantwortet Ihnen persönlich, zeitnah und effektiv Ihre Fragen
> 1 Reseller-Kit mit Marketingmaterial	Marketingmaterialien, wie Datenblätter, Produktübersichten, Branchenflyer, Präsentationen, unterstützen Ihre Vertriebsaktivitäten
> 1 IGEL Compact als Demogerät	Sie können die Technologie live demonstrieren und sich einen eigenen Eindruck von der Funktionalität verschaffen
> 1 Sales-Training „Clever Clienting“ – Clever Selling“	Sie erhalten Hinweise auf Gesprächsführung und argumentative Hilfestellung bei Verkaufsgesprächen
> 1 Techniktraining „Innovative Technik – clever implementiert“	Mit Hintergrundinformationen und Wissensvorsprung bei der Technologie erhalten Sie zusätzliche Kompetenz und Know-how
> Treuebonus für das Erreichen vorab vereinbarter Umsätze sowie für eine partnerschaftliche Kooperation	Nach Erreichen der gesteckten Ziele erhalten Sie weitere Unterstützung, z.B. in Form von - Demogeräten (300-500 Punkte) - Merchandising-Artikeln (150-300 Punkte) - Unterstützung durch einen Pre-Sales Engineer (1 Tag für 1.200 Punkte) - Ein Schulungstag bei Ihnen vor Ort (1.200 Punkte) - Messeunterstützung mit Material und Personal (1 Tag 2.400 Punkte)

# Fragebogen für die Zertifizierung zum Authorized IGEL Partner



Um sich als Authorized IGEL Partner zertifizieren zu lassen, bitten wir Sie, diesen Fragebogen vollständig auszufüllen und an IGEL Technology zurückzuschicken. Sie finden diesen Fragebogen auch auf unserer Homepage unter [www.igel.com/GETAuthorization](http://www.igel.com/GETAuthorization).

## Hiermit bewerbe ich mich als IGEL Authorized Partner

und melde mich zum Training am  in  an.

### Adresse

Firmenname	<input type="text"/>
Telefon-Nr, Fax-Nr	<input type="text"/>
Ansprechpartner	<input type="text"/>
Geschäftsführer	<input type="text"/>
Straße	<input type="text"/>
PLZ, Ort	<input type="text"/>
E-Mail	<input type="text"/>

### Art der Unternehmung:

<input type="checkbox"/> Assembler/Komponenten	<input type="checkbox"/> Fachhändler
<input type="checkbox"/> Broker	<input type="checkbox"/> Mailorder
<input type="checkbox"/> Dienstleister	<input type="checkbox"/> Subdistributor/Großhandel
<input type="checkbox"/> Hersteller	<input type="checkbox"/> Systemhaus
	<input type="checkbox"/>

### Niederlassungen und Beteiligungen:

Wie viele Mitarbeiter beschäftigen Sie?

### Partnerautorisierung:

Mit welchen Herstellern arbeiten Sie direkt oder indirekt zusammen?

<input type="checkbox"/> Citrix	<input type="checkbox"/> Neware
<input type="checkbox"/> DEL	<input type="checkbox"/> Novell/Suse
<input type="checkbox"/> FSC	<input type="checkbox"/> Wyse
<input type="checkbox"/> HP	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/> Microsoft	<input type="checkbox"/>

## Wer zählt zu Ihrem Kundenkreis?

<input type="checkbox"/> Behörden	<input type="checkbox"/> Logistik
<input type="checkbox"/> Industrie	<input type="checkbox"/> Versicherungen/Banken
<input type="checkbox"/> Gesundheitswesen	<input type="checkbox"/> Universitäten/Forschung
<input type="checkbox"/> Handel	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/> Telekommunikation	<input type="checkbox"/>

## Welche Produkte bieten Sie hauptsächlich an?

<input type="checkbox"/> Security	<input type="checkbox"/> PC-Systeme
<input type="checkbox"/> Storage	<input type="checkbox"/> Software/Lizenzen
<input type="checkbox"/> Wireless	<input type="checkbox"/> PDAs/Handhelds
<input type="checkbox"/> Netzwerke	<input type="checkbox"/> Monitore/LCDs
<input type="checkbox"/> Consulting/Dienstleistung	<input type="checkbox"/>

## Mit welchen Distributoren arbeiten Sie zusammen?

## In welche Umsatzgröße dürfen wir Sie einordnen?

Gesamtumsatz/Jahr

Davon Umsatz mit Thin Clients

Dienstleistungsvolumen

Davon Projektgeschäft (in %)

Einkaufsgemeinschaft

Bitte senden Sie diesen Fragebogen  
vollständig ausgefüllt zurück an:



Schlachte 39 – 40  
28195 Bremen · Germany  
Tel. +49 (0) 421 1769 240  
Fax +49 (0) 421 1769 302  
[www.igel.com](http://www.igel.com)  
[info@igel.com](mailto:info@igel.com)

# Darum ist Server Based Computing mit Clever Clients so erfolgreich:

## ► Von einem Arbeitsplatz aus alles im Griff

Daten und Applikationen müssen nur noch zentral auf dem Server vorgehalten und administriert werden. Dadurch entfällt die aufwendige Wartung von Software auf den einzelnen Desktoparbeitsplätzen. Unternehmen sparen somit Zeit und Geld und können sich wieder auf die strategisch wichtigen Aufgaben Ihrer IT konzentrieren.

## ► Erhöhte Sicherheit – kein Platz für Viren

Mit IGEL Clever Clients können sich Viren, Würmer und Trojaner – dank Read-only Betriebssystem – nicht mehr in den Desktopsystemen festsetzen. Statt sämtlicher Clients im Netzwerk müssen nur noch die zentralen Server geschützt werden.

## ► Richtig sparen mit niedrigen Total Costs of Ownership

IGEL Clever Client-Lösungen helfen nachhaltig, die IT-Kosten zu senken. Nicht nur Administration, Wartung und Support werden deutlich günstiger, auch die überflüssigen Kosten für PC-Neuanschaffungen reduzieren sich durch niedrige Anschaffungskosten und die lange Lebensdauer der IGEL Clever Clients.

## ► Flexibler Datenzugriff

Mit IGEL Clever Client-Lösungen können Abteilungen, Standorte, Außenstellen und Heimarbeitsplätze unkompliziert und schnell integriert werden und haben sofortigen Zugriff auf eine individuelle Arbeitsumgebung. Zudem kann über einen IGEL Clever Client spielend auf verschiedene Server-Umgebungen wie Windows, Citrix, Linux, Unix oder Midrange-/ Host Anwendungen zugegriffen werden.

# Success



thin clients | development | service | solutions

**IGEL Technology GmbH**  
Schlachte 39 - 40  
28195 Bremen · Germany  
Tel. +49 (0) 421 1769 240  
Fax +49 (0) 421 1769 302  
www.igel.com · info@igel.com

**IGEL Technology**  
is a member of the  
MELCHERS group

clever clienting®

